



平成 30 年 9 月
長野県辰野

2018 信州総文祭出場!!



デザイン制作=高校生×色紙、留学部一対デザインカミ

大会マスコットキャラクターの信州なび助くん

8月7日～11日に各都道府県代表の高校生が芸術・文化の28分野でさまざまな発表を行う「全国高等学校総合文化祭」が長野県で行われました。高校運動部の全国大会・インターハイに対して「文化部のインターハイ」とも称されるこのイベントは、毎年、夏休み期間中の8月に開催されます。辰野高校から桜陵太鼓部（伊那文化会館、郷土芸能和太鼓部門）・ダンス部（木曾文化ホール、ダンス部門）・JRCクラブ（駒ヶ根市内、ボランティア部門）が各部門に出場しました。

桜陵太鼓部は、伊那文化会館で行われた郷土芸能部門にて、春に校舎周辺で咲き乱れる桜の花をイメージしたオリジナル曲「桜花爛漫」を演奏しました。一昨年出場した2016ひろしま総文祭では思うような結果が出せず悔しい思いをしました。この悔しさをバネに、2年間かけて部員全体で基本から見直しました。新曲はテンポが速く今までの曲とは異なるリズムや雰囲気、上手いいかないことも多かったです、それでも心を一つにして頑張ってきました。本番では支えてくれた皆さんに感謝し、練習の成果を発揮して悔いのない演奏ができました。



check! 柔道部

北信越・インターハイ出場!

3年生 小池明莉、峯坂麗美、山田梨乃の3名が上田市で行われた長野県高校総体柔道競技において各階級でベスト4に入賞し、6月16日～17日に福井県福祉で行われた北信越

高等学校総合体育大会柔道競技に出場しました。山田のベスト8が最高成績

でしたが、選手の今の力は出し切ることができました。応援ありがとうございました。

また、山田梨乃は県総体で優勝し全国高等学校総合体育大会柔道競技への出場権を得ることができました。

インターハイは8月12日三重県津市にて行われました。

一昨年のインターハイでは開始早々に一本負けをして悔しい思いをしました。

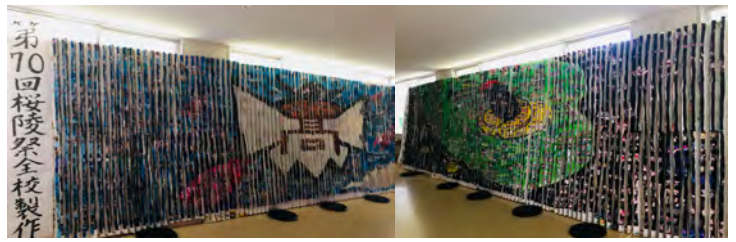
今年は、最後まであきらめずに粘り、悔いのない試合ができました。

応援ありがとうございました。



第70回

桜陵祭



全校制作のモザイクアートと制作風景

7月13日（金）、14日（土）に第70回桜陵祭が開催されました。

今年のテーマは「The sky is the limit ～可能性は無限～」です。文化祭企画実行委員会を中心にクラスやクラブで準備を進めてきました。今年の全校制作は、写真を集めてモザイクアートを作りました。角度を変えて見ると、ホテルが舞う風景と辰野高校の校章2つの絵になるように作りました。

1日目 生徒会役員・文企役員によるムービーの後にカウントダウンが始まり、スクリーンを破いて役員が登場し開祭宣言となりました。70回目の記念すべき文化祭、インパクトある始まりとなりました。その後、前夜祭が行われ太鼓部・ダンス部の発表とクラス・有志によるステージ発表がありました。どの団体も工夫した演出になっていて、盛り上がりました。先生による大喜利もあり、大爆笑のステージとなりました！



2日目

2日目は一般公開でした。商業科の販売実習や3年生の屋台など授業やクラスの展示発表アーチや教室を使ったインスタ映えなどどのクラスも高い完成度でした。美術・イラスト部、書道部やJRCの展示、茶華道部のお茶体験、合唱・演劇・太鼓・吹奏楽・軽音部の発表がありました。後夜祭では、ミスコン・仮装大会・全校クイズ・ダンスが行われました。暑い中でしたが、多くの方にご来場いただき全校が盛り上がりました。最後は、打ち上げ花火で2日間の桜陵祭の幕が閉じました。一人一人が輝く文化祭になりました。



商業科 販売実習



商業科の授業、模擬会社「ちえりどら」では辰野町とコラボグッズを中心として、ほたる祭りや桜陵祭で販売活動を行っています。桜陵祭での販売実習の様子を紹介します。

今年度のちえりどらは、大きく役割分担を変え、仕事を分けることで全学年が責任感を持ち販売実習をすることができました。3年生が主に外部との取引、2年生が1年生の指導、1年生はPOPの作成を担当してもらい販売実習の準備を進めました。各学年の連携が取れていなかったため広告制作が思った以上に進まないなど問題も起きてしまいました。

「商品の良さをアピールして買いたくなる販売実習をしよう」という目標をたて、POPや売り場看板で商品を積極的にアピールしました。お客さんから、どのような商品かということを知りたいときは、一人ひとり丁寧に答えていました。商品の魅力や良さを伝え、販売促進をすることで完売することができました。準備の段階ではあまり思うように進まず、夜遅くまで残り販売実習の準備をして、間に合わせる事ができました。

商業科全員が協力して販売実習を進めることができたと思います。

